



ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Italian Trade Commission

Trade Promotion Section of the Italian Embassy

ICE DOHA 16.2.2017

Prot. n. P268201700033

**DESCRIZIONE SERVIZIO INCONTRI D'AFFARI**  
**IN CONCOMITANZA CON PROJECT QATAR 2017**  
**8 – 11 MAGGIO 2017**

Spett. Le Studio di Architettura,

L'Ufficio ICE di Doha organizzerà, in concomitanza con la fiera Project Qatar, un **servizio di incontri d'affari personalizzati con le imprese locali** (servizio di ricerca partner ed agenda incontri), che si svolgerà nelle 4 mattinate a disposizione, nei giorni dall' 8 all' 11 maggio 2017 (dalle ore 8.00 alle ore 12.30). L'obiettivo è quello di organizzare dai 2 ai 3 incontri a mattinata, da realizzarsi presso la sede di preferenza a Doha, indicata dall'operatore locale.

L'Ufficio ICE di Doha prevede una tariffazione ridotta per il suddetto servizio, in considerazione della partecipazione del **Consiglio Nazionale degli Architetti Pianificatori Paesaggisti e Conservatori (CNA PPC) alla fiera Project Qatar. L'ammontare previsto per il servizio è di 900,00 Euro (+IVA) per ogni singolo studio di architettura partecipante.** L'ICE organizzerà anche la logistica dei trasporti con autisti il cui costo sarà a carico dei rispettivi delegati inviati dagli studi di architettura. Gli appuntamenti saranno organizzati in modo da permettere agli studi di raggiungere la fiera in orario di apertura (ore 13.00 per gli espositori e 14.00 per i visitatori). Gli incontri avranno luogo in lingua inglese.

**Il numero massimo di partecipanti è di 10 studi di architettura, la cui selezione avrà luogo in base alla data di invio (email) dell'accettazione del servizio, all'Ufficio ICE di Doha. Gli studi di architettura che non dovessero rientrare fra i primi 10 partecipanti potranno contare sulla realizzazione del servizio in un altro periodo dell'anno, da concordare con l'Ufficio ICE di Doha.**

Descrizione del servizio:

**a) Ricerca partner locali (cod. serv. 2.22.01):**

Il servizio consiste nella **ricerca di operatori locali** operanti nel settore economico di riferimento.

Per ogni operatore individuato vi forniamo un **profilo con le seguenti informazioni**: ragione sociale, area di attività, indirizzo, telefono/fax/E-mail, sito internet, persona di contatto, descrizione dell'operatore.

Il servizio comprende inoltre le **seguenti attività di marketing**:

- **mailing diretto agli operatori locali selezionati**: invio via e-mail di una nostra comunicazione istituzionale con in allegato la vostra documentazione digitale in lingua inglese (lettera di presentazione dello studio di architettura, profilo dello studio e progetti realizzati, illustrazione dei punti di forza e la tipologia di attività che intendete proporre).
- **intervento di follow-up telefonico e/o via e-mail**: l'Ufficio contatta l'operatore locale per verificare il potenziale interesse ad effettuare un incontro conoscitivo di approfondimento con il vostro studio di architettura.

**b) Organizzazione Incontri d'Affari (cod.serv. 2.22.02)**

Il servizio consiste nella preparazione e organizzazione di un'**agenda di incontri bilaterali** con gli operatori locali che hanno segnalato l'interesse ad incontrare la vostra impresa in seguito al servizio di ricerca partner effettuato per vostro conto e che sono disponibili all'incontro in una delle 4 mattinate previste dall'8 all'11 maggio 2017. Gli incontri hanno luogo presso la sede di preferenza a Doha, indicata dall'operatore locale.

**Il costo del servizio descritto al punto a) e b) e' di 3 giornate uomo per un totale di 900,00 Euro (+IVA se dovuta).**

**A conferma della Vostra accettazione del servizio di assistenza a pagamento, Vi preghiamo di voler compilare in tutte le sue parti il modulo allegato e trasmetterlo per posta elettronica all'indirizzo email [doha@ice.it](mailto:doha@ice.it) (Ufficio ICE Doha) al piu' tardi entro il 3 marzo 2017.**

**Insieme al modulo di accettazione si dovra' inviare la seguente documentazione in inglese**: lettera di presentazione dello studio, profilo dello studio e progetti realizzati, illustrazione dei punti di forza e la tipologia di attività che intendete proporre.

La fatturazione del servizio di assistenza sarà effettuata dalla Sede ICE di Roma a conclusione dell'erogazione del servizio.

Andrea Ferrari  
**Il Responsabile Ufficio**

